



Als Spezialist für innovative Lösungen im Sondermaschinenbau, in der Fördertechnik, sowie als Hersteller von Laserbeschriftungssystemen gehören wir zu den technologisch führenden Unternehmen in unserer Branche. Mit modernen und innovativen Produkten bieten wir unseren Kunden technologischen Fortschritt für die Sicherung Ihrer Wettbewerbsfähigkeit.

Vertriebsingenieur /-techniker (m/w)

Aufgabengebiet

- Betreuung unserer Stammkunden und Akquisition neuer Kunden.
- Umfassende Umsatzverantwortung im einstelligen Millionenbereich.
- Effiziente Marktbearbeitung mit sämtlichen Vertriebsaktivitäten im In- und Ausland.
- Technische Anwendungsberatung und kaufmännische Betreuung unserer Kunden rund um unsere Produktpalette, sowie die Erstellung von Angeboten.
- Aktive Unterstützung bei der Durchführung von Vertriebskampagnen.
- Strategische Entwicklung des Vertriebsgebietes.
- Berichterstattung an die Geschäftsführung.

Anforderungsprofil

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung bzw. technisches Studium z.B. Maschinenbauingenieur, Wirtschaftsingenieur mit kaufmännischem Hintergrund oder Kaufmann mit sehr gutem technischen Verständnis.
- Verkaufstalent mit überzeugendem Auftreten und Verhandlungsgeschick.
- Ergebnisorientiertes und unternehmerisches Denken.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Bereitschaft zu intensiver Reisetätigkeit.
- Idealerweise Berufserfahrung im technischen Vertrieb .
- Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit, Selbständigkeit, analytische Fähigkeiten, hohe Leistungsmotivation erwünscht.

Was wir Ihnen bieten:

- Erfolgreiches, dynamisches Unternehmen in einem stark wachsenden Markt.
- Junges, sympathisches, hochmotiviertes Team.
- Eigentümergeführtes Unternehmen mit flache Hierarchien.
- Spannende, abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsfreiheit.
- Attraktive, erfolgsorientierte Vergütung.

Vorabinformationen erhalten Sie über Frau Milena Sohns, milena.sohns@sohns-maschinenbau.de